

Description de l'emploi

Responsable Clients AEC - Région Grand-Est (H/F)

Description



Virbac, shaping the future of animal health

Fondé en 1968 par un vétérinaire français, Virbac est un laboratoire pharmaceutique indépendant depuis toujours dédié à la santé animale. Aujourd'hui 7^e mondial et présent dans plus de 100 pays, le Groupe propose une gamme pratique et complète de produits et services couvrant la majorité des espèces et des pathologies. Fondée à la fois sur les avancées technologiques et l'écoute client, l'innovation Virbac s'appuie sur un outil industriel réactif répondant aux plus hauts standards qualité internationaux. Grâce à ces spécificités, le Groupe a développé depuis près de 50 ans une relation personnalisée avec les vétérinaires et les éleveurs dans chaque pays. A travers ce partenariat privilégié, à la croisée d'enjeux sociétaux, sanitaires et environnementaux, Virbac contribue jour après jour à l'évolution de la santé animale.

Sous la responsabilité du Directeur Régional des Ventes, nous recherchons au sein de notre force de vente "Animaux d'élevage et Chevaux ":

Responsable Clients - Région Grand Est (H/F)

Départements 02 - 08 - 10 - 51 - 52 - 54 - 55 - 89

Votre mission :

Dans le cadre de la politique commerciale de VIRBAC France, vous assurez la vente de nos produits et services auprès de vétérinaires ruraux et équins:

- Vous animez un portefeuille de 90 clients environ, et assurez le développement du CA et de la rentabilité de votre secteur.
- Vous gérez votre activité en toute autonomie, et assurez un reporting régulier de vos résultats auprès de votre Directeur Régional des Ventes.
- Vous fidélisez votre clientèle en capitalisant sur la qualité de nos produits et services, par une écoute active et un sens développé du partenariat.
- Vous contribuez activement au développement de l'activité de vos clients en vous appuyant sur des équipes marketing et techniques.

Votre expérience commerciale et votre goût pour le terrain, sont les atouts majeurs qui permettront d'entretenir une relation de proximité et de confiance durable avec vos clients.

Qualifications

Votre profil :

De formation minimum Bac+2 scientifique (idéalement en productions animales, nutrition animale, domaine agro ou agri), vous justifiez idéalement d'une expérience réussie en vente, dans laquelle vous avez démontré une orientation résultats forte. Vous connaissez le secteur de l'élevage ou agricole par votre expérience personnelle ou professionnelle.

Doté(e) d'un excellent relationnel, vous êtes capable de travailler en équipe avec vos collègues (support

technique et marketing notamment) afin de développer la meilleure offre produits/services auprès de vos clients. Une formation technique sera assurée dès votre entrée dans notre groupe et vous permettra de promouvoir l'offre produit du laboratoire en clientèle.

Rémunération attractive + véhicule de fonction + frais

Vous souhaitez intégrer une équipe dynamique dans une entreprise en forte évolution, rejoignez-nous !

Virbac s'engage depuis plusieurs années en faveur de la diversité et de l'égalité des chances notamment sur la question du handicap. Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation d'handicap.

Lieu principal FR-Marne

Date de publication 25 sept. 2020