

Le Groupe Dômes Pharma recrute un(e)

## INTERNATIONAL SALES COORDINATOR H/F

### ATTRIBUTIONS

Sous la supervision de l'International business Director vous êtes garant du suivi de la relation commerciale internationale en traitant les commandes internationales de leur réception à la livraison et en assurant la gestion administrative du département International Business Partners.

Vous avez en charge d'accompagner et influencer les partenaires de distribution attribués dans le développement de leur business.

### MISSIONS PRINCIPALES

Assurer le suivi commercial des clients du département International Business Partners :

- + Centraliser les prévisions de commandes.
- + Obtenir les commandes fermes des distributeurs.
- + Réceptionner, enregistrer les commandes.
- + S'assurer de l'expédition des commandes.
- + S'assurer de la livraison des commandes chez les distributeurs.

Assurer le support administratif et analytique de l'équipe International Business Partners :

- + Organiser les déplacements de l'équipe International Business Partners.
- + Mettre à disposition des clients les outils marketing à jour.
- + Mettre à jour les conditions commerciales.
- + Participer à la rédaction des mises à jour contractuelles en fonction des besoins du service ou des clients, en collaboration avec le Chargé des Relations Client International, le Juridique, la Qualité et la Pharmacovigilance.

Assurer le suivi des flux internes d'informations :

- + Être le contact principal pour les Change Control. Créer les Changes émanant du service International Business Partner. Assurer le suivi des Changes impliquant le service, Gérer la documentation afférente.
- + Être le référent Groupe pour la définition des codes douaniers des produits.

Assurer l'accompagnement des distributeurs attribués :

- + Assurer le suivi commercial des distributeurs dans le respect des engagements contractuels.
- + Entretien et développer les relations avec les distributeurs.

**PROFIL**

**Qualités :**

- + Vous avez de fortes capacités d'organisation et savez travailler en équipe.
- + Vous êtes très à l'aise pour communiquer aussi bien en interne qu'en externe.
- + L'autonomie, le sens des priorités, la responsabilité, la solidarité et l'adaptabilité sont des qualités nécessaires à la réussite de vos missions.

**Formation :** Bac + 3 Commerce International.

**Expérience :** Avoir acquis une expérience professionnelle dans une fonction similaire d'au moins deux ans.

**Outils informatiques :** Maitrise du pack office, ERP et/ou ClicView serait un plus.

**Langues :** Anglais pour échanger, expliquer, comprendre des informations dans son domaine d'activité. La pratique d'autres langues est un plus.

**Poste à pourvoir :** Immédiatement en Contrat à Durée Indéterminée.

**Votre futur Package de rémunération :**

- 29 000 – 31 000 € selon profil,
- Prime sur objectifs,
- Intéressement & participation,
- Mutuelle (sans supplément pour les ayants droits),
- Compte Epargne Temps,
- 1 jour de télétravail par semaine.

**Processus d'embauche :**

- Entretien avec le manager / équipe,
- Entretien RH,
- Debrief.

***Si ce poste vous intéresse, merci d'adresser votre candidature (CV + lettre de motivation)  
via notre site internet Dômes Pharma sous l'onglet Nous Rejoindre***