

Délégué Vétérinaire Nord H/F

OBJECTIFS

Le Délégué Vétérinaire organise de manière autonome son travail, et gère un portefeuille de clients d'une manière ciblée (en termes qualitatif et quantitatif).

Il développe le chiffre d'affaires de la gamme de produits de sa Business Unit, sur un secteur défini.

Il conclut des ventes en démontrant la valeur des produits Elanco aux ayants droit.

Il gère son secteur selon un plan d'action commercial annuel élaboré en collaboration avec son responsable par des actions adéquates et cohérentes avec les objectifs de vente et marketing de sa Business Unit.

Le Délégué Vétérinaire est tenu d'atteindre les objectifs de ventes fixés, de mettre en œuvre les stratégies et de respecter les plans d'action convenus.

Il documente l'ensemble de son activité dans la base de CRM et les tableaux de bords mis en place au sein de l'unité.

Le poste est ouvert pour couvrir les départements : 02 et 59.

RESPONSABILITES

- Délivrer les messages clés et l'information scientifique pour assurer la promotion des produits de sa Business Unit aux ayants droit du secteur de vente désigné
- Conseil, susciter et générer la demande chez les ayants droits identifiés
- Atteindre les objectifs de vente de son secteur
- Mettre en œuvre et exécuter les programmes de marketing et les initiatives auprès des clients ;
- Animer des réunions professionnelles (vétérinaires, éleveurs, techniciens de groupements) et participer aux salons et congrès professionnels
- Intégrer avec rigueur dans le logiciel de gestion (Salesforce) tous les comptes rendus d'activité et visites, renseignements sur le secteur et informations de nature commerciale sur les clients.
- Transmettre les commandes prises en clientèle aux grossistes.
- S'engager à respecter toutes les politiques et procédures Elanco
- S'engager à signaler tout cas de pharmacovigilance et de défaut qualité.

- Participer à toutes les tâches/missions induites par la fonction mais non précisées

COMPETENCES REQUISES

- Sens aigu des affaires avéré
- Orienté résultats
- Excellentes aptitudes à la communication et à l'échange
- Capacité à influencer positivement et qualité de meneur
- Adaptation à l'apprentissage de nouveaux produits et de nouvelles maladies dans le temps
- Sens de l'organisation et compétence en mise en œuvre
- Expérience de la vente
- Force de proposition en s'appuyant sur une éthique professionnelle forte
- Empathie et passion pour le secteur vétérinaire
- Maîtrise de l'informatique
- Anglais basique

PROFIL

FORMATION

Conformément à l'article L5142-6-1 du code de la santé publique :

Etre titulaire au minimum d'un BAC+2 dans le domaine scientifique (exemple : BTS Biologie, Biochimie) ou agricole (exemple : BTS Agri / Production Animale).

Ou être titulaire d'un diplôme d'une formation de « commerce » avec au minimum 3 ans d'ancienneté en tant que délégué vétérinaire à la vente de médicament.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Expérience commerciale réussie ou 3 ans minimum d'expérience en qualité de Délégué Vétérinaire.

A propos de Elanco

Groupe pharmaceutique international leader dans le développement de produits et services améliorant la santé des animaux de compagnie et de rente. Le développement de Elanco est fondé sur des valeurs fortes et importantes qui sont : l'Intégrité, le Respect et l'Excellence.